

LAS 7 PREGUNTAS CLAVE ANTES DE CONTRATAR A UN PROFESIONAL INMOBILIARIO

- ☐ ¿Cuál es tu experiencia en mi zona?
- ☐ ¿Cómo calculas el precio de venta?
- ☐ ¿Qué estrategia de marketing utilizas?
- ☐ ¿Cómo comunicas los avances?
- ☐ ¿Qué red de contactos tienes?
- ☐ ¿Cuáles son tus honorarios y qué incluyen?
- ☐ ¿Qué expectativas de tiempo estimas para la venta?

AURORA Inn